



TALENTO ¿Desarrollo o lujo?

Venta interna de proyectos desde RRHH

Por la experiencia adquirida en crisis anteriores sabemos que la inversión en formación y desarrollo de personas es de las primeras que se ven recortadas -o eliminadas- en tiempos de incertidumbre. Siendo una reacción esperable y hasta cierto punto justificada, también se reduce con ella la capacidad de las personas de dar una respuesta óptima a los nuevos retos o necesidades imprevistas, que son precisamente las características que hacen excepcional la crisis que estamos viviendo. Para que la Organización no se vea prisionera de este círculo vicioso, es imperativo para los responsables de Gestión del Talento saber trasladar de forma efectiva el valor de las iniciativas de Desarrollo de Personas, potenciando la venta del beneficio estratégico que aportan.

Objetivos

- Reforzarás la consciencia estratégica de los Planes de Desarrollo de Personas, como paso previo a la venta interna de iniciativas concretas
- Descubrirás y practicarás los diferentes estilos de influencia, para maximizar las posibilidades de poner en valor tus proyectos y generar corresponsabilidad con los stakeholders apropiados
- Trabajarás técnicas para el manejo de las objeciones más características
- Entenderás la resiliencia no sólo como una mera gestión de la frustración, sino como la interpretación de un feedback que te permitirá calibrar la efectividad de tus propuestas y actuar en consecuencia

Formato: Taller virtual

Fecha: 08 de octubre 2020

Horario: 12.00h - 14.00h

Envía tu solicitud al email info@learningforresults.com indicando tu nombre, empresa, cargo, email corporativo y teléfono.

Cupo limitado. Invitación exclusiva para RRHH.